

STEVEN KENNY

Curriculum Vitae

Indirizzo: The Elms,
The Green, Tysoe,
Warwickshire,
United Kingdom

e-mail: stevekenny@live.co.uk
Cellulare: +44 (0) 7785 287530

Data di nascita: 23.06.61

Stato Civile: Sposato, due figli

Dirigente globale del settore delle specialità chimiche con un eccezionale record di obiettivi raggiunti in ruoli impegnativi. Ampia esperienza pratica nella gestione del P&L, sia regionale che globale, nella ristrutturazione aziendale e nell'espansione globale del business attraverso investimenti greenfield, partnership, JV e acquisizioni. Un leader esperto con una significativa esperienza internazionale nell'acquisizione di talenti, "team building", iniziative di "right-sizing" e integrazione, e progetti complessi di gestione del cambiamento operativo e culturale.

ESPERIENZA

Gennaio 2022 – presente: Direttore Non-Executivo, S.C.I.L (Holding della Polynt Ltd)

Consigliere (non-executivo) del Consiglio di Amministrazione di una società "leader" di mercato che serve diversi segmenti / mercati che utilizzano prodotti chimici speciali, polimeri e intermedi. L'azienda opera in diversi segmenti ad alta crescita e in più aree geografiche a livello globale. Il mio ruolo nel Consiglio è quello di supportare (e sfidare) il team esecutivo in aree quali lo sviluppo della strategia e le fusioni e acquisizioni, nonché garantire una governance adeguata. L'azienda è di proprietà di Black Diamond Capital (USA) con sede operativa globale in Italia.

Febbraio 2022 – Maggio 2025: Direttore Non-Executivo, Zentraxa Ltd (UK)

Consigliere non-esecutivo in una "start-up" biotecnologica che si prepara a commercializzare tecnologia brevettata per l'industria "personal care"(prodotti per la cura dei capelli, prodotti per la cura della pelle ecc), dei cosmetici e degli adesivi.

Giugno 2016 – Marzo 2026: Direttore Fiduciario, ICI Speciality Chemicals Pension Fund (fondo pensione)

Lavoro con altri membri del consiglio di amministrazione e la segreteria professionale per garantire che i benefici dei membri del fondo siano pagati in pieno, nonché la gestione continua delle strategie di investimento per garantire che le attività corrispondano e/o superino il livello delle passività fino a quando non ci sono più benefici da pagare. Il ruolo richiede una forte conoscenza della legislazione sulle pensioni, nonché un'interpretazione continua delle norme sui partecipanti a più regimi e l'applicazione di discrezionalità in caso di necessità.

Concluso l'incarico nel marzo 2026 per raggiungimento della piena copertura delle passività pensionistiche (100%) e completato il trasferimento a una primaria compagnia assicurativa.

Giugno 2015 – Ottobre 2019: H.B. Fuller Corporation, Senior Vice President, Global Emerging Markets

Nominato in una posizione nuova, riporta direttamente al CEO, dando leadership strategica in tutta l'organizzazione e incaricato di sviluppare e implementare strategie complete progettate per generare ricavi aggressivi e crescita dei profitti nei mercati emergenti di tutto il mondo. La crescita accelerata e redditizia nei mercati emergenti è una delle principali iniziative strategiche alla base del piano strategico a lungo termine di HB Fuller. Durante il mio mandato ho supervisionato tassi di crescita organica dell'11% su base annua tra il 2015 e il 2016 e del 16% dal 2016 al 2017 e del 9% nel 2018. Inoltre, ho strutturato un nuovo stabilimento di produzione a Surabaya, in Indonesia, completato l'acquisizione di Continental Adhesives in Kenya e l'acquisizione di Adecol e di 3M packaging adhesives in Brasile. Ho anche ceduto un'attività di adesivi di consumo (non core) in America Centrale e Argentina. Inoltre, ho ottenuto l'approvazione del Board per un sito di produzione green field al Cairo, in Egitto (appena realizzato nel 2022 dopo ritardi dovuto al Covid). Ho anche supervisionato l'implementazione di una nuova piattaforma operativa (SAP) in America Latina nel 2018.

Oltre al mio ruolo nei mercati emergenti, sono stato anche responsabile dello sviluppo e dell'implementazione della strategia nel settore Global Durable Assembly di HB Fuller, ora la più grande delle attività globali di HBF a seguito dell'acquisizione di Royal Adhesives.

Ottobre 2009 – Maggio 2015 H.B. Fuller Corporation, Senior Vice President, EIMEA (Europe, India, Middle East, Africa)

Con piena responsabilità P&L per il business EIMEA Adesivi Industriali, membro del Executive Committee e rapporto diretto al CEO. HB Fuller è una società quotata alla Borsa degli Stati Uniti. I ricavi nella regione EIMEA superano ora i 900 milioni di dollari.

Oltre al mio ruolo di P&L regionale, sono stato responsabile globale del business Igenica di HB Fuller, che ha generato una crescita organica dei ricavi costantemente doppia rispetto ai tassi di crescita del mercato globale sottostanti. Inoltre, agii come sponsor esecutivo per le relazioni strategiche con Procter & Gamble e Unicharm (Giapponese) a livello globale.

Ha integrato con successo la più grande acquisizione nella storia di HB Fuller (ai tempi) a seguito della transazione per l'acquisto del business degli adesivi Forbo. Successivamente ho intrapreso un ampio piano di sinergie, consolidando una rete di 16 strutture fino a 11 stabilimenti produttivi e creando centri tecnologici di eccellenza che forniscono know how per migliorare l'economia manifatturiera, maggiore specializzazione e competenza.

Ho realizzato un impianto di produzione "green field" in India, commissionato nel gennaio 2012. Prima dell'investimento impiegavamo 10 persone in India con ricavi tramite esportazione inferiore a \$10 milioni di dollari. Oggi l'azienda indiana impiega oltre 250 persone e i ricavi superano i \$100 milioni di dollari

Giugno 2008 – Settembre 2009: Pregis Corporation, Presidente della Divisione "Specialties", EMEA

Piena responsabilità P&L per la Divisione "Specialty" che comprendeva 3 unità operative, Imballaggi rigidi, **Imballaggi flessibili** e Medicali. Il business era di proprietà Private Equity, AEA Investors, New York, USA

1997– 2008 Imperial Chemical Industries (ICI)

Maggio 2005 – National Starch & Chemical, Divisione Adesivi Industriali, Europe, Middle East, Africa Aprile 2008 Vice-Presidente / Direttore Generale

Piena responsabilità P&L per l'attività di adesivi industriali con un fatturato di 600 milioni di dollari. Gestione complessa del portafoglio effettuata attraverso la gestione di un team interfunzionale e geograficamente disperso di senior manager in Operations, Supply Chain, Finanza, R&D e Sales & Marketing e responsabile generale per 900 dipendenti nella regione EMEA che incorpora siti in 15 paesi, tra cui strutture di costituzione e joint venture in Polonia, Russia, Arabia Saudita e Turchia.

2002 – 2005 National Starch & Chemical (ICI) - Vinamul Polymers, Stati Uniti Vice-Presidente / Direttore Generale

Con sede presso la sede di Corporate Globale a Bridgewater, NJ. USA. Piena responsabilità P&L per l'unità di Polimeri da \$200 milioni di dollari. Responsabile di tutte le funzioni e di un organico totale di 180 persone. La divisione polimeri era sia un importante fornitore per le industrie di adesivi, rivestimenti, costruzioni e tessuti non tessuti 3rd party e anche un importante fornitore interno per le Divisioni Adesivi ed Elotex di National Starch & Chemical.

- La mia missione era di migliorare le performance aziendali e poi vendere questa divisione "non core", realizzando pieno valore per il business e anche un accordo di fornitura preferenziale a lungo termine con l'acquirente. Questo fu realizzato con un accordo con Celenese nel 2005

- 2001 – 2002** **National Starch & Chemical Corporation (ICI) – Cile**
Direttore Generale
- Con sede a Santiago, con pienoresponsibilita' P&L e legale per l'entità Cilena. Vendite per \$12 milioni di dollari e 60 dipendenti. Un'opportunità di sviluppo che mi ha dato esperienza diretta della gestione di un'entità integrata.
 - Ristabilire la disciplina fiscale e la pratica commerciale etica.
 - Risolvere i problemi legati all'appropriazione indebita da parte della precedente gestione
 - Crescita a doppia cifra delle vendite, dell'utile commerciale e del ROCE 2001 – 2002
 - Riduzione del 50% del capitale circolante.

Costruzione di una forte successione. Performance aziendale sostenuta dopo la partenza.

- 1997 – 2001** **National Starch and Chemical Corporation (ICI), Divisione Adesivi**
Direttore , Adesivi BONDMASTER , Europe, Middle East, Africa (EMEA)
- Responsabile di una complessa business unit paneuropea. Oltre alle vendite ho assunto anche la responsabilità del marketing, del servizio tecnico e delle risorse di ricerca e sviluppo. Con sede a Mezzago, in Italia, ero responsabile di circa 90 dipendenti diretti, con un fatturato di \$75 milioni di dollari.

- 1983 – 1997** **Unilever PLC**

- 1987 – 1997** **National Starch & Chemical Corporation (Unilever)**
 Varie posizioni di vendita e gestione delle vendite nel Regno Unito e in Italia

- 1983 – 1987** **Mallinson-Denny Ltd (Unilever)**
 Tirocinante e poi prima distaccamento presso l'Ufficio Acquisti Corporate , Londra, seguito da un passaggio a una posizione di vendita tecnica.

Altro: -

- Settembre 2015**
– Ottobre 2017 **Presidente del Comitato Esecutivo di FEICA (European Adhesives & Sealants Association, Bruxelles)**

- Educazione
1979 – 1983 **Universita' d'Edimburgo**
 Laureato con MA Honours, Economics

- Lingue Livello
- Italiano Buono
- Spagnolo Buono
- Portoghese Discreto